



Aldiana

Beste Partner.
Echt Club.



BEST Partner
Programm
und
Provisionen
2018

Erfolg im Team

**BEST Partner Vertriebsbindungs-Programm
im stationären Vertrieb**

Wir unterstützen Sie im Verkauf mit vielen Vorteilen.

Aldiana ist Cluburlaub der feinen Art. Wir sind stolz, dass wir in Ihrem Sortiment die Pole Position beim Cluburlaub einnehmen. Das sollten auch Ihre Kunden gleich am Eingang sehen: An den Türaufklebern wie an der Urkunde in Ihrem Verkaufsraum, mit denen wir alle unsere Partner ausstatten.

Das Programm ist gültig für den Zeitraum vom 01.11.2017 bis 31.10.2018.

Mit der BEST Partnerkarte profitieren Sie und Ihr Büro von vielen partner-schaftlichen Vorteilen, sowie von einem lukrativen Provisionsmodell.

10,5 % Basisprovision

Für Aldiana gibt es mindestens 10,5 % Basisprovision ab der ersten Buchung für alle Reisebüros*, auch auf XALD.

* gültig für den stationären Vertrieb



Go BEST Partner 2018
ab 25.000 Euro
Aldiana-Umsatz

BEST Partner 2018
ab 50.000 Euro
Aldiana-Umsatz

**BEST Select
Partner 2018**
ab 200.000 Euro
Aldiana-Umsatz

**Premium BEST Select
Partner 2018**
ab 400.000 Euro
Aldiana-Umsatz

	Umsatzstufen in € im Touristikjahr 2017/18		Provisionsstufen
	von	bis	
Konditionen für den stationären Vertrieb	0	24.999,99	10,5 %
	25.000,00	49.999,99	11 %
	50.000,00	99.999,99	11,5 %
	100.000,00	199.999,99	12 %
	200.000,00	399.999,99	12,5 %
	ab 400.000,00		13 %
Konditionen für Reiseportale	Festprovision ab € 0		Provision 9 %

Mit diesen Vorteilen verkaufen Sie Aldiana

Aldiana zu verkaufen ist ganz leicht:

- Stammkundenanteil ca. 60 %
- Sehr hohe Globalzufriedenheit der Gäste mit minimaler Beschwerdequote
- Service Center mit besten Beurteilungen
- Vertriebsunterstützung durch die Partner-Programme Go BEST (bereits ab einem Jahresumsatz von 25.000,- Euro), BEST, BEST Select und Premium BEST Select

Weit mehr als eben nur „All Inclusive“

- Abwechslungsreiche exzellente Buffets und kulinarische Highlights zu allen Mahlzeiten auf höchstem Niveau
- Beste Produkte aus der Region
- Live-Cooking-Stationen: frische Zubereitung direkt an den Buffets
- EatSmarter! Corner: gesund essen mit viel Geschmack
- Ausgebildete Bäcker, Metzger und Pâtissiers aus unseren heimischen Regionen
- Kennzeichnung der Speisen nach Unverträglichkeiten zur besseren Orientierung an den Buffets
- Langschläferfrühstück
- Snackline außerhalb der Mahlzeiten
- Hochwertige Getränke an den Bars
- Der GourmetGipfel mit vielen Sterneköchen als das jährliche Highlight für Genießer

Unsere Welt ist mehr als sportiv

- Tennis ist die Domäne von Aldiana. Das beweist die Wahl zum besten Tennisanbieter aller Clubveranstalter.
- Traumhafte Golfplätze liegen nur wenige Minuten entfernt. Die Aldiana Golfschule powered by Schuster + Lubenau bietet die perfekten Kurse dazu.
- Katamaran-Segeln, Wind- und Kitesurfen
- Radsportstationen bieten Mountainbiken und Rennradfahren mit bester Ausstattung
- Tauchen in allen Schwierigkeitsgraden an spektakulären Spots
- Zahlreiche Trendsportarten, wie Aerobic, Beachvolleyball, Beachsoccer u. v. m.
- In den Bergclubs ist das Wintersportangebot weit mehr als nur eine Option für Groß und Klein.
- Fitness-Studios gibt es in allen Clubs.
- Joggen und Nordic Walking findet auch unter Begleitung statt, wenn die Gäste es wünschen.
- Events in zahlreichen Sportarten mit hochkarätigen Profis und Prominenten
- Schnupperstunden in allen Sportarten
- **Sport ist bei uns „All Inclusive“** (Kurse und Angebote von Partnerunternehmen ausgenommen)

Mehr als nur Entspannen

- Großzügig angelegte WellDiana Spas in allen Clubanlagen
- Saunalandschaften, Dampfbäder, Pools und vieles mehr
- Das eigens von unseren Experten entwickelte Programm der 5 Elemente mit individuell abgestimmten Behandlungspaketen
- Behandlungen von der klassischen Massage bis hin zu exotischen Anwendungen
- Ausschließlich qualifizierte Kosmetiker/innen und Therapeuten

Kinder, was wollt ihr mehr

- Liebevolle Kinderbetreuung von 9.00 bis 21.00 Uhr
- In den Ferien spannende Programme für die 7–17-Jährigen
- Schwimmschule in allen Clubanlagen
- Babybetreuung „Kleine Welt“ im Aldiana Zypern ab 0 Jahren (gegen Gebühr)
- Komfortable Baby- und Kleinkinderpakete, die bereits über das Reisebüro zu buchen sind

Reisekomfort mit Aldiana

- Rail & Fly: Anreise mit der Bahn in der 2. Klasse inklusive
- Sitzplatzreservierung auf Flügen mit Condor oder Air Berlin ist im Preis enthalten
- Direkttransfers vom Flughafen zum Club ohne Zwischenstopps
- WLAN in allen Clubanlagen
- Übernahme des Kreditkarten-Disagios (von AX, MC und VI)

Die Leistungen des Aldiana Service Centers auf einen Blick

- Ansprechpartner bei allen Fragen im Vorflugbereich
- Buchungshilfe und Vakanzabfrage
- Beratung und Beantwortung von Fragen zum Produkt und zu den Clubanlagen
- Kulanzentscheidungen im Vorflugbereich
- Anfragen zu Zimmern außer Kontingent und zu Umsteuerungen von Flugkapazitäten
- Informationen vor der Reise zu Flugzeiten, Zahlungen und aktuellen Meldungen
- Weiterleitung von Kundenwünschen und Zimmeravisierungen

Echt Club

Eine neue Welt – das war Cluburlaub in den 70er-Jahren, als wir den ersten Club im Senegal eröffneten. Dort bedeutet Aldiana „Der Ort, an dem die Glücklichen leben“ und damit sind wir auch schon im Hier und Jetzt.

Das große Ziel heute wie damals heißt grenzenloses Wohlfühlen. Solo, zu zweit, mit Kind, unter Freunden. Für dieses Gefühl geben wir alles. Mit allem, was moderner Premium-Urlaub heute nur bieten kann und mit dem persönlichen Anspruch unserer Hotelmannschaft, ein Ort der Glücklichen zu sein. Für dich, für schönsten Urlaub, für alle? Bestimmt für die allermeisten. Willkommen im Club!

Go BEST Partner 2018

ab 25.000 Euro Aldiana-Umsatz



Die Go BEST Partner Karte mit vielen Vorteilen

Als unser Go BEST Partner erhalten Sie die Go BEST Karte, die viele persönliche Vorteile für Ihr Büro beinhaltet:

- **Expedientenbedingungen** für Ihren Urlaub nach Verfügbarkeit.
- **Kostenfreie Tagesaufenthalte** mit einer Begleitperson ohne Übernachtung in den Clubs.
- **10% Rabatt in den Menürestaurants.**
- **10% Rabatt auf Getränke**, die nicht im All Inclusive Programm enthalten sind und auf Getränke in den Bergclubs.
- **5% Rabatt auf Sportkurse** (Tauchen, Tennis und Golf, ausgenommen Greenfees).
- **5% Rabatt auf Welldiana** Anwendungen.

Persönlicher Service durch Aldiana

- Aldiana Service Center: **Ihre Anrufe** werden durch Rufnummernerkennung **bevorzugt angenommen**.
- **Telefonische Betreuung** durch das Aldiana Vertriebsteam.

Unsere Marketing-Unterstützung für Sie:

- Ein kostenfreies **Dekoelement** pro Jahr.
- **Werbekostenzuschuss** für Anzeigenschaltungen, Aktionstage, Kundenveranstaltungen u. s. w. von bis zu € 100,- im Jahr nach Abstimmung mit Aldiana.
- Kostenfreie Bestellung und Lieferung der **Dekorationsmittel**, wie zum Beispiel Aldiana Markenwände oder Flying Banner.
- Individuelle Beratung und **Unterstützung bei Werbemaßnahmen**, wie zum Beispiel: Aldiana Aktionstage, Aldiana Golf- und Tennisturniere, Aldiana Familientage mit Kinderkochen, Aldiana Gruppenangebote, Aldiana Reisemessen und Werbekostenzuschuss für Anzeigen, Mailings etc. Darüber hinaus geben wir Ihnen gerne allgemeine Tipps und Ratschläge, um Aldiana zu bewerben.

Seien Sie dabei!

- **Bevorzugte Einladungen** zu exklusiven Workshops, Schulungen, Roadshows und Inforeisen von Aldiana.
- **Expertentalk** in der Verkaufsregion.
- **exklusive Verkaufswettbewerbe**

BEST Partner 2018

ab 50.000 Euro Aldiana-Umsatz



Die BEST Partner Karte mit vielen Vorteilen

Als unser BEST Partner erhalten Sie die BEST Karte, die viele persönliche Vorteile für Ihr Büro beinhaltet:

- **Expedientenbedingungen** für Ihren Urlaub nach Verfügbarkeit.
- **Kostenfreie Tagesaufenthalte** mit einer Begleitperson ohne Übernachtung in den Clubs.
- **20% Rabatt in den Menürestaurants.**
- **20% Rabatt auf Getränke**, die nicht im All Inclusive Programm enthalten sind und auf Getränke in den Bergclubs.
- **10% Rabatt auf Sportkurse** (Tauchen, Tennis und Golf, ausgenommen Greenfees).
- **10% Rabatt auf Welldiana** Anwendungen.

Persönlicher Service durch Aldiana

- Aldiana Service Center: **Ihre Anrufe** werden durch Rufnummernerkennung **bevorzugt angenommen**.
- **Zwei Besuche** unseres Aldiana Außendienstmitarbeiters jährlich.
- **Telefonische Betreuung** durch das Aldiana Vertriebsteam.

Unsere Marketing-Unterstützung für Sie:

- Zwei **kostenfreie Schaufensterdekorationen** pro Jahr.
- **Werbekostenzuschuss** für Anzeigenschaltungen, Aktionstage, Kundenveranstaltungen u. s. w. von bis zu € 200,- nach Abstimmung mit Aldiana.
- Kostenfreie Bestellung und Lieferung der **Dekorationsmittel**, wie zum Beispiel Aldiana Markenwände oder Flying Banner.
- Individuelle Beratung und **Unterstützung bei Werbemaßnahmen**, wie zum Beispiel: Aldiana Aktionstage, Aldiana Golf- und Tennisturniere, Aldiana Familientage mit Kinderkochen, Aldiana Gruppenangebote, Aldiana Reisemessen und Werbekostenzuschuss für Anzeigen, Mailings etc. Darüber hinaus geben wir Ihnen gerne allgemeine Tipps und Ratschläge, um Aldiana zu bewerben.

Seien Sie dabei!

- **Bevorzugte Einladungen** zu exklusiven Workshops, Schulungen, Roadshows und Inforeisen von Aldiana.
- **Expertentalk** in der Verkaufsregion.
- **exklusive Verkaufswettbewerbe**

BEST Select Partner 2018

ab 200.000 Euro Aldiana-Umsatz



Die BEST Select Partner Karte mit den maximalen Vorteilen

Als BEST Select Partner erhalten Sie die BEST Select Karte namentlich für jede/n Ihrer Mitarbeiter/innen, die viele persönliche Vorteile beinhaltet:

- **20 kostenfreie individuelle Recherche-/Inforeisetage** pro BEST Select Agentur: Für jede weitere € 10.000 Aldiana-Umsatz erhalten Sie jeweils einen Tag zusätzlich. Weihnachten/Silvester/Ostern/Pfingsten und ausgewählte Aldiana Gipfel und Events können erst 6 Wochen vor Reiseantritt angefragt werden (einzulösen bis 31.10.2018, Stornogeühr: 30% der ausgeschriebenen PEP-Rate ab 21 Tage vor Anreise, 50% ab 7 Tage vor Anreise und am Anreisetag 100%).
- Buchungen zu **Expedientenbedingungen** für Ihren Urlaub nach Verfügbarkeit über den Vertriebs-Innendienst.
- **Kostenfreie Tagesaufenthalte** mit einer Begleitperson ohne Übernachtung in den Clubs.
- **30% Rabatt in den Menürestaurants.**
- **30% Rabatt auf Getränke**, die nicht im All Inclusive Programm enthalten sind und auf Getränke in den Bergclubs.
- **30% Rabatt auf Tennis- und Golfkurse** (ausgenommen Greenfees).
- **20% Rabatt auf Tauchkurse und Welldiana Anwendungen.**

Persönlicher Service durch Aldiana

- Aldiana Service Center: **separate Rufnummer** für vorrangige Betreuung.
- Mindestens ein **persönlicher Besuch** der Aldiana Vertriebs-Teamleitung pro Jahr.
- Persönliche **telefonische Betreuung** durch die Aldiana Vertriebs-Teamleitung.
- **Vorabinformation** bei verkaufsrelevanten Themen und Special4You Angeboten sowie bei Verkaufswettbewerben.

Unsere Marketing-Unterstützung für Sie:

- Zwei **kostenfreie Schaufensterdekorationen und ein Dekoelement** pro Jahr.
- **Werbekostenzuschuss** für Anzeigenschaltungen, Aktionstage, Kundenveranstaltungen u. s. w. von bis zu ca. € 400,- im Jahr für Aktionen, die mit Aldiana abgestimmt sind.
- Kostenfreie Muster der neuen **Giveaways**.
- Kostenfreie Bestellung und **Lieferung der Dekorationsmittel**, wie zum Beispiel Aldiana Markenwände oder Flying Banner.

- Individuelle Beratung und **Unterstützung bei Werbemaßnahmen**, wie zum Beispiel: Aldiana Aktionstage, Aldiana Golf- und Tennisturniere, Aldiana Familientage mit Kinderkochen, Aldiana Gruppenangebote, Aldiana Reismessen sowie Werbekostenzuschüsse. Darüber hinaus geben wir Ihnen gerne allgemeine Tipps und Ratschläge, um Aldiana zu bewerben.

Seien Sie dabei!

- **Vorabinformationen und bevorzugte Einladungen** zu regional durchgeführten Produkt- und Golfschulungen, Workshops und Roadshows.
- **Inforeisen:** Um uns noch besser kennenzulernen, erhalten Sie als erstes exklusive Einladungen zu Aldiana Info- und Eröffnungsreisen.
- Zwei **Round-Table-Gespräche** für eine Person mit der Aldiana Geschäftsführung pro Geschäftsjahr.
- **exklusive Verkaufswettbewerbe**

Zusätzlicher Buchungs-Service für BEST Select Partner:

- **10 VIP Treatments** für Ihre besten Kunden (Anmeldung bitte ausschließlich via E-Mail über vertrieb@aldiana.de).
- **Kostenfreie Namensänderung** bis zu 14 Werktagen vor Reiseterrmin.
- **Kostenfreie Umbuchung** bis 30 Tage vor Reisebeginn, sofern innerhalb der Reiseauftragsnummer die Personenzahl und der Reisepreis gleich bleiben (ausgenommen Weihnachten, Silvester und Ostern sowie XALD-Buchungen und Linienflüge).
- **10 kostenfreie Teilstornos** (max. 50% der ursprünglich gebuchten Reiseteilnehmer) bis zu 30 Tage vor Reiseantritt, sofern Reiseterrmin und Zielgebiet identisch bleiben. Die Reise darf danach nicht storniert werden (ansonsten werden die Stornokosten der Ursprungsbuchung angerechnet). XALD-Buchungen und Linienflüge sind ausgenommen.
- **BEST Select Kulanzwahl:** Wählen Sie mehr Kulanz für Ihre besten Kunden!

Kulanzbrief – Sollten Sie die Stornierung einer Buchung bis zu 30 Tage vor Reiseterrmin vornehmen wollen, dann haben Sie innerhalb eines Jahres die Möglichkeit, bei Neubuchung mit gleichem oder höherem Reisepreis für die gleichen Kunden die komplett angefallenen Stornogeühren (bis auf eine Bearbeitungsgebühr von € 40,- pro Person) auf die neue Reise gutzuschreiben (Versicherungsfälle ausgeschlossen).
Oder: **Wiederverkaufskulanz** – Bei Stornierung einer Reise bis 14 Tage vor Reiseantritt erstatten wir die gesamten Stornokosten (bis auf eine Bearbeitungsgebühr von € 40,- pro Person), sofern nach abgelaufenem Reiseterrmin sowohl die Zimmer (der gleichen Kategorie) und auch Flüge (Hin- und Rückflüge) wieder verkauft worden sind (ausgenommen XALD-Buchungen und Linienflüge).

Und noch ein Extra:

- **Zwei-Jahres-Sicherheitsnetz:**
Bei Nichterreichen der 200.000 Euro Grenze im aktuellen Geschäftsjahr bleibt der Status BEST Select im Folgejahr bestehen. Erst bei dreimaligem Nichterreichen erlischt der BEST Select Status.

Premium BEST Select Partner 2018

ab 400.000 Euro Aldiana-Umsatz



Die Premium BEST Select Partner Karte mit den maximalen Vorteilen

Als Premium BEST Select Partner erhalten Sie die Premium BEST Select Karte namentlich für jede/n Ihrer Mitarbeiter/innen, die viele persönliche Vorteile beinhaltet:

- **40 kostenfreie individuelle Recherche-/Inforeisetage** pro Premium BEST Select Agentur: Für jede weitere € 10.000 Aldiana-Umsatz erhalten Sie jeweils einen Tag zusätzlich. Kostenfreies Upgrade auf Meerblick nach Verfügbarkeit (einzulösen bis 31.10.2018, Stornogeühr: 30% der ausgeschriebenen PEP-Rate ab 21 Tage vor Anreise, 50% ab 7 Tage vor Anreise und am Anreisetag 100%).
- Buchungen zu **Expedientenbedingungen** für Ihren Urlaub nach Verfügbarkeit über den Vertriebs-Innendienst.
- **Kostenfreie Tagesaufenthalte** mit zwei Begleitpersonen ohne Übernachtung in den Clubs.
- **30% Rabatt in den Menürestaurants.**
- **30% Rabatt auf Getränke**, die nicht im All Inclusive Programm enthalten sind und auf Getränke in den Bergclubs.
- **30% Rabatt auf Tennis- und Golfkurse** (ausgenommen Greenfees).
- **20% Rabatt auf Tauchkurse und Welliana-Anwendungen.**

Persönlicher Service durch Aldiana

- Aldiana Service Center: **separate Rufnummer** für vorrangige Betreuung.
- Mindestens ein **persönlicher Besuch** der Aldiana Vertriebs-Teamleitung pro Jahr.
- Persönliche **telefonische Betreuung** durch die Aldiana Vertriebs-Teamleitung.
- Vorabinformation bei verkaufsrelevanten Themen und Special4You Angeboten sowie bei Verkaufswettbewerben.

Unsere Marketing-Unterstützung für Sie:

- Zwei **kostenfreie Schaufensterdekorationen** und ein **Dekoelement** pro Jahr.
- **Werbekostenzuschuss** für Anzeigenschaltungen, Aktionstage, Kundenveranstaltungen u. s. w. von bis zu ca. € 500,- im Jahr für Aktionen, die mit Aldiana abgestimmt sind.
- Kostenfreie Muster der neuen **Giveaways.**
- Kostenfreie Bestellung und Lieferung der Dekorationsmittel, wie zum Beispiel Aldiana Markenwände oder Flying Banner.

- Individuelle Beratung und **Unterstützung bei Werbemaßnahmen**, wie zum Beispiel: Aldiana Aktionstage, Aldiana Golf- und Tennisturniere, Aldiana Familientage mit Kinderkochen, Aldiana Gruppenangebote, Aldiana Reisemessen sowie Werbekostenzuschüsse. Darüber hinaus geben wir Ihnen gerne allgemeine Tipps und Ratschläge, um Aldiana zu bewerben.

Seien Sie dabei!

- **Vorabinformationen und bevorzugte Einladungen** zu regional durchgeführten Produkt- und Golfschulungen, Workshops und Roadshows.
- **Inforeisen:** Um uns noch besser kennenzulernen, erhalten Sie als erstes exklusive Einladungen zu Aldiana Info- und Eröffnungsreisen. Ein Inforeiseplatz steht Ihnen pro Geschäftsjahr kostenfrei zur Verfügung.
- Zwei **Round-Table-Gespräche** für eine Person mit der Aldiana Geschäftsführung pro Geschäftsjahr.
- Ein **Chefgespräch** mit der Aldiana Geschäftsführung in Deutschland.
- **exklusive Verkaufswettbewerbe**

Zusätzlicher Buchungs-Service für Premium BEST Select Partner:

- **40 kostenfreie VIP Treatments** für Ihre besten Kunden. (Anmeldung bitte ausschließlich via E-Mail: vertrieb@aldiana.de).
- Bevorzugte Behandlung von **Außerkontingentsanfragen** nicht ausgeschriebener Belegungsvarianten nach Prüfung und Verfügbarkeit (nur gültig für die Standard Zimmerkategorie, nicht Kat. S und Q1A)
- **Kostenfreie Namensänderung** bis zu 14 Werktagen vor Reisetage.
- **10 kostenfreie Umbuchungen** vom regulären Reisepreis auf Spezialangebote, sofern diese nach Buchungsabschluß veröffentlicht wurden.
- **Kostenfreie Umbuchung** bis 30 Tage vor Reisebeginn, sofern innerhalb der Reiseauftragsnummer die Personenzahl und der Reisepreis gleich bleiben (ausgenommen Weihnachten, Silvester und Ostern sowie XALD-Buchungen und Linienflüge).
- **15 kostenfreie Teilstornos** (max. 50% der ursprünglich gebuchten Reiseteilnehmer) bis zu 30 Tage vor Reiseantritt, sofern Reisetage und Zielgebiet identisch bleiben. Die Reise darf danach nicht storniert werden (ansonsten werden die Stornokosten der Ursprungsbuchung angerechnet). XALD-Buchungen und Linienflüge sind ausgenommen.
- **BEST Select Kulanzwahl:** Wählen Sie mehr Kulanz für Ihre besten Kunden!

Kulanzbrief – Sollten Sie die Stornierung einer Buchung bis zu 30 Tage vor Reisetage vornehmen wollen, dann haben Sie innerhalb eines Jahres die Möglichkeit, bei Neubuchung mit gleichem oder höherem Reisepreis für die gleichen Kunden die komplett angefallenen Stornogeühren (bis auf eine Bearbeitungsgebühr von € 40,- pro Person) auf die neue Reise gutzuschreiben (Versicherungsfälle ausgeschlossen).
Oder: **Wiederverkaufskulanz** – Bei Stornierung einer Reise bis 14 Tage vor Reiseantritt erstatten wir die gesamten Stornokosten (bis auf eine Bearbeitungsgebühr von € 40,- pro Person), sofern nach abgelaufenem Reisetage sowohl die Zimmer (der gleichen Kategorie) wie auch Flüge (Hin- und Rückflüge) wieder verkauft worden sind (ausgenommen XALD-Buchungen und Linienflüge).

Und noch ein Extra:

- **Zwei-Jahres-Sicherheitsnetz:**
Bei Nichterreichen der 400.000 Euro Grenze im aktuellen Geschäftsjahr bleibt der Status Premium BEST Select im Folgejahr bestehen. Erst bei dreimaligem Nichterreichen erlischt der Premium BEST Select Status.

Das Vertriebsteam von Aldiana



Leitung



Michaela Stein-Städter
Leitung Vertrieb Deutschland
michaela.stein-staedter@aldiana.de
Mobil 0151 / 58 94 59 75
Tel. 06171/6311-3621



Uwe Friedt
Verkaufsleitung Bereich Training
uwe.friedt@aldiana.de
Mobil 0151 / 58 94 59 88

Key Account



Annekatrien Polzer
annekatrien.polzer@aldiana.de
Tel. 06171 / 6311-1390



Stefanie Schacht
stefanie.schacht@aldiana.de
Tel. 06171 / 6311-3941

Vertriebsinnendienst/Agenturservice



Stefanie Unkelhäußer
stefanie.unkelhaeusser@aldiana.de
Tel. 06171 / 6311-3464



Susanne Messer
susanne.messer@aldiana.de
Tel. 06171 / 6311-2473



Sylvia Meuter
sylvia.meuter@aldiana.de
Tel. 06171 / 6311-2472



Anja Niemann
anja.niemann@aldiana.de
Tel. 06171 / 6311-2711

Außendienst



Till Ortner
Regionalverkaufsleitung Nord/West
PLZ-Bereiche: 17–33, 38, 40–53,
57–59
till.ortner@aldiana.de
Mobil 0151 / 58 94 59 78



Desirée Keil
Regionalverkaufsleitung Mitte/Ost
PLZ-Bereiche: 01–09, 10–16, 34–37,
39, 60–61, 630–633, 54–56, 65
desiree.keil@aldiana.de
Mobil 0151 / 12 22 87 20



Britta Rommel
Regionalverkaufsleitung Süd
PLZ-Bereiche: 634–64, 66–98
britta.rommel@aldiana.de
Mobil 0151 / 58 94 59 77

Gruppen & Incentives



Sylvia Längin
sylvia.laengin@aldiana.de
Tel. 06171 / 6311-2493



Susanne Gubitzer
susanne.gubitzer@aldiana.de
Tel. 06171 / 6311-1040

Aldiana Vertrieb

Tel. 06171 / 6311-2233, Fax 06171 / 6311-2244
vertrieb@aldiana.de

Aldiana Hotline Service Center

Tel. 06171 / 6311-111, Fax 06171 / 6311-113
servicecenter@aldiana.de

Aldiana Agenturservice

Tel. 06171 / 6311-3366, Fax 06171 / 6311-43366
agenturservice@aldiana.de

Aldiana Gruppen & Incentives

Tel. 06171 / 6311-333, Fax 06171 / 6311-444
gruppen@aldiana.de